

## Já chegou a nova versão do Professional Selling Skills®.

Desde meados de 2017, estiveram em curso várias iniciativas, com diversas empresas, para implementar com sucesso esta nova versão, e no final de fevereiro, realizámos a 1ª sessão em aberto, com feedback bastante positivo!

**Partilhamos então as opiniões e avaliações dos participantes nas sessões da nova versão do Professional Selling Skills.**

**Trabalhamos persistentemente para obter estes resultados, mas gostaríamos também de agradecer a quem connosco esteve, pela participação, receptividade e confiança demonstradas.**



As ferramentas apreendidas foram testadas e desenvolvidas à luz das expectativas, necessidades e experiências, dos representantes de vendas das empresas em sala, o que por si só, segundo eles, se constituiu uma metodologia essencial de trabalho, e futura ferramenta essencial para desenvolver as suas vendas e até os processos de vendas da sua empresa.

**100% quanto à classificação dos formadores com base em critérios como:**

- Conhecimento dos assuntos;
- Criação de ambientes confortáveis e informais;
- Demonstração de interesse na aprendizagem dos formandos;
- Clareza e Interligação dos temas tratados.



**Professional Selling Skills®**



Miller Heiman Group™

aliados  
para resultados

Basilaris