



# RUI ALMEIDA SANTOS

## BUSINESS CONSULTANT

Rui Almeida Santos é consultor na Basilaris desde 2020. Desenvolve a sua atividade, na Formação e Consultoria em Vendas e Gestão de Equipas.

Com uma vasta experiência profissional na área comercial, complementou a sua formação com uma Pós-Graduação em Direção Comercial e Vendas no IPAM em Lisboa.

A sua carreira profissional começou em 1991 onde, com apenas 17 anos, ingressou na EDP, S.A. como técnico de baixa tensão.

Em 1992, entrou para a área comercial na JV, concessionário Xerox no Alentejo onde, ao longo dos 18 anos que lá permaneceu, fez escola e teve oportunidade de interiorizar princípios que até hoje permanecem intactos tais como a integridade, a autodisciplina, a exigência e a confiança.

De 1992 a 1995 desempenhou funções de vendedor.

Em 1995 e nos 7 anos subsequentes, cumulativamente com as funções de vendedor, passou a ter a responsabilidade da coordenação da atividade da equipa de vendas.

Em 2003 e 2004 desempenhou as funções de especialista de produto tendo sido promovido a Coordenador Comercial em 2005 passando então a liderar a equipa de vendas.

Em 2009 foi convidado pelo grupo TAS Portugal a assumir a Direção Comercial de uma das suas empresas, a Nacionalcópia, concessionário Xerox no Porto, onde permaneceu 3 anos. Posteriormente aceitou o desafio de assumir Direção comercial do grupo em Lisboa.

Em 2013 voltou ao negócio Xerox assumindo as funções de Chefe de Vendas na região Oeste da Beltrão Coelho, S.A., parceiro Xerox em Lisboa.

Em 2014 ingressou na Digit, Lda. Concessionário Xerox nas Caldas da Rainha, onde desempenhou as funções de Sales Manager.

O desafio das funções que em 2020 assume na Basilaris são a sequência natural da sua motivação e gosto pela partilha de conhecimento e desenvolvimento do que realmente importa e faz a diferença: As pessoas!

